



## Der erste Geschäftstermin in Polen

### Dresscode

Männer: formeller als in Deutschland, Frauen: femininer als in Deutschland	<input type="checkbox"/>
Mit qualitativ hochwertiger Kleidung Wertschätzung und Respekt ausdrücken	<input type="checkbox"/>

### Etikette

Älteren Damen bei Andeutung ihrerseits einen Handkuss geben	<input type="checkbox"/>
Als Mann galant und höflich gegenüber Frauen sein	<input type="checkbox"/>

### Geschäftsbeziehung

Sich gut kennenlernen	<input type="checkbox"/>
Ein harmonisches und vertrauensvolles Miteinander schaffen	<input type="checkbox"/>
Mit ein paar polnischen Sätzen den Geschäftspartnern Freude bereiten	<input type="checkbox"/>
Privates und Berufliches nicht strikt trennen	<input type="checkbox"/>

### Wertschätzung und Kritik

Dem Geschäftspartner stets höflich und respektvoll gegenübertreten	<input type="checkbox"/>
Authentisch auftreten und viel loben	<input type="checkbox"/>
Kritik indirekt und mit der richtigen Strategie üben	<input type="checkbox"/>

### Small Talk

Sich im Gespräch auf ein Thema konzentrieren, um nicht oberflächlich zu erscheinen	<input type="checkbox"/>
--	--------------------------

Small Talk auf unverfängliche Themen wie Fußball und Familie beschränken	<input type="checkbox"/>
--	--------------------------

**Sonstiges**

Bei Geschäftsessen keine getrennte Rechnung verlangen	<input type="checkbox"/>
---	--------------------------

Keine Arbeitsergebnisse bei erstem Treffen erwarten – es dient dem Kennenlernen und dem Beziehungsaufbau	<input type="checkbox"/>
--	--------------------------

Zweisprachige Visitenkarte mit Titelangabe erstellen	<input type="checkbox"/>
--	--------------------------